مميزات المتجر و اهدافه

س/ ما هو المشروع ؟

ج/ متجر الكتروني لبيع العاب PC و بطائق ستيم

س/ ما هو منتجات المتجر ؟

1- العاب PC
2- بطائق ستيم
3- بطائق وان كارد (بعدين - فرعي)
4- بطائق كاش يو (بعدين - فرعي)
5- تحويل الفلوس من كاش يو او الوان كارد الى باي بال (احتمال – بعدين - فرعي)

* بعدين : يعني راح نضيف المنتج بعد مدة من افتتاح المتجر
* احتمال : يعني احتمال نضيف المنتج او لا ، مو شيء اكيد اننا راح نضيف المنتج
* فرعي : يعني مو منتج اساسي في المتجر ، ممكن نحذفه بعد فتره من اضافته ، اذا ما حقق ارباح

س/ ما هو مميزات المتجر للزبون ؟

1- كسب النقاط
2- ربح العاب و البطائق من النقاط
3- ربح الالعاب و النقاط من خلال المسابقات و التحديات
4- ارخص الاسعار على مستوى المتاجر الالعاب في الشرق الاوسط

س/ ما الذي سوف يميز المتجر عن باقي المتاجر ؟

1- نظام النقاط
2- التسويق للمتجر
3- توثيق المتجر في جهات المختصة
4- الدعم و مساعده العميل في أي مشكلة
5- مساعده الزبائن في تحميل العاب المستقلة
6- توقيع عقود مع بعض مشاهير اليوتيوب (العرب) و مع بعض المواقع المختصة بالعاب (بعدين)

س/ ما هو هدف المتجر ؟

ج/ ان نصبح المتجر الثاني عالميا في الشرق الاوسط ، و المتجر العربي الاول في الشرق الاوسط

خطة العمل على مدى ٦ سنوات

السنة الاولى :-

سوف نبدأ ببيع الالعاب ، و بعد ان نحقق ارباح سوف نبدأ ببيع بطائق سيتم بجانب الالعاب ، و بعد ذلك سوف نضيف بطائق الكاش يو و وان كارد الى منتجات المتجر

السنة الثانية :-

راح نضيف خدمة تحويل الاموال من كاش يو و الوان كارد الى باي بال (احتمال) ، و نعدل بعض الاشياء في المتجر

السنة الثالثة :-

ما راح يتغير شيء في طريق العمل

السنة الرابعة :-

سوف نبدأ نبيع العاب السوني و الاكس بوكس في المتجر و راح نوصل لعبة لمنزل الزبون (التوصيل يكون داخل مكة فقط)

السنة الخامسة :-

ما راح يتغير شيء

السنة السادسة :-

باذان الله سوف نكون المتجر العربي الاول على مستوى الشرق الاوسط و الثاني عالميا على الشرق الاوسط ، و سوف نبدأ بالمنافسة عالميا ، (احتمال) >>> و سوف نفتح مكتب لنا ، و سوف يشتغل الفريق كله في المكتب و راح نزيد عدد الموظفين اذا احتجنا ، و اشياء اخرى